



2023年～2024年度 国際ロータリーのテーマ

## 借楽園



世界に希望を生み出そう

2023～24年度  
国際ロータリー会長

ゴードン R. マッキナリー 氏

第74回国民体育大会記念・茨城県  
2019年8月28日発行

借楽園は金沢の兼六園、岡山の後楽園と並ぶ日本3名園の一つで、水戸9代藩主 徳川斉昭により創設された。園内には約100種3000本の梅が植えられており、梅の異名「好文木」にちなんだ好文亭がある。

「借楽」とは中国古典である『孟子』の「古の人は民と偕に楽しむ、故に能く楽しむなり」という一節から引用された。

斉昭の愛民精神によりこの庭園は、江戸時代当初から毎月「三」と「八」が付く日には領民にも開放されていた。

提供 鈴木敏之会員

## 10月は地域社会の経済発展月間・米山月間です

2023～2024年度(第66期 小坂博年度)

## 10月第1例会プログラム

10月5日(第3148回)

VOL. 13

- 点 鐘
- 国歌斉唱
- ロータリーソング
- 来賓紹介
- ビジター紹介
- 米山奨学生 奨学金授与
- 会長挨拶
- 幹事報告・委員会報告
- 会 食
- 米山・財団目録贈呈
- ガバナー卓話
- にこにこBOX
- 出席報告
- 点 鐘
- クラブソング

会 長

奉仕の理想

会 長

親睦活動委員会

大久保 博之ガバナー

S.A.A

出席委員会

会 長

ともに歩もう

RI(国際ロータリー)の創立:1905(明治38) 日本のロータリー創立:1920(大正9)

## RI第2820地区 茨城県

RI(国際ロータリー)承認 日本国内247番

創 立 1958年2月14日(昭和33年)

承 認 1958年3月7日(昭和33年)

事務局:土浦市中央2-16-9(常陽銀行4F) TEL 029-822-1250 FAX 029-824-8830

URL <http://www.tsuchiura-rc.org> E-mail [office@tsuchiura-rc.org](mailto:office@tsuchiura-rc.org)

例会場:L'AUBE Kasumigaura 毎週木曜日 12:30~13:30

## 土浦ロータリークラブ

姉妹クラブ RI第3520地区 台北陽明扶輪社

会長 小坂 博 幹事 沼田 真一

## 歓迎 2820 地区 大久保 博之 ガバナー 公式訪問



国際ロータリー第2820地区  
2023-2024年度

ガバナー 大久保 博之  
(水戸ロータリークラブ)

○生年月日	1953年4月15日生
○事業所及び役職	リリーアカデミーグループ 代表
○職業分類	私立学校

### 【ロータリー歴】

1996年1月27日	水戸RC入会。
2002～2003年度	水戸RC 幹事
2009～2010年度	水戸RC 会長
2014～2015年度	ロータリー財団委員会 資金推進委員
2015～2016年度	クラブ奉仕総括委員長
2016～2017年度	クラブ奉仕委員会 情報委員長
2017～2018年度	クラブ奉仕委員会 ロータリー情報委員長
2018～2019年度	クラブ奉仕委員会 クラブサポート委員
2019～2020年度	クラブ奉仕委員会 クラブサポート委員

### 【その他】

マルチプル・ポール・ハリス・フェロー（2回）  
ベネファクター  
米山功労者（4回）

### 【ガバナー紹介】

「いつもあたたかく・いつもあたらしく」。これが大久保博之ガバナーのモットーです。私と大久保さんとの出会いは今から35年前のこと。私が水戸JCに入会時、スポンサーをしてくれたことが始まりです。後に私が水戸RCに入会する際の紹介者であり、偉大な先輩でもあります。まさに彼は自身のモットーを実践しながら、幼稚園、保育園、小学校、専門学校、スイミングスクールなどの15の施設を運営しています。周囲の人たちへの優しさや配慮を欠かさず、常に新しい発想や夢を語りながら実現していくその行動力には、いつも感服しています。

今年度の地区スローガンは「まちを磨けば、あなたが輝き、世界を彩る」。事業予定の中には、「都道府県魅力ランキング」下位にとどまり続ける茨城県に対する問題意識を受け企画した、茨城ガイドマップ『見て覧（ミテラン）』の制作があります。各クラブ一押し地元コンテンツを、二つ挙げてもらい掲載するもの。常に地域の問題に切り込み、一点突破で地域のアイデンティティ確立を目指す、まさに大久保さんの真骨頂ともいえるものです。

「いつもあたたかく・いつもあたらしく」大久保博之ガバナー年度の成功を、裏方として、微力ですが支えていければと考えています。

水戸RC 内田浩司

- ①せっかち。おっちょこちょい。ポジティブシンキング
- ②ミュージカルは映画、舞台とも大好き。特に「オペラ座の怪人」
- ③水戸納豆

(ロータリー友 2023年7月号より)



### 2023-24年度会員増強卓話 再生・変革を楽しく、格調高く

地区クラブ奉仕委員会・IT委員  
つくば学園RC 鈴木 昌実

### はじめに 本日の内容

1. クラブの現状を評価する
2. クラブのビジョンを描く
3. 入会への魅力を高める
4. 会員の積極的参加を促す
5. 地区の会員増強

### 第1章 クラブの現状を評価

会員と地域社会の視点の違いを客観的に見つけ、クラブの強みと改善点を考えてみましょう。

1. 会員・クラブの視点
2. 地域社会の視点

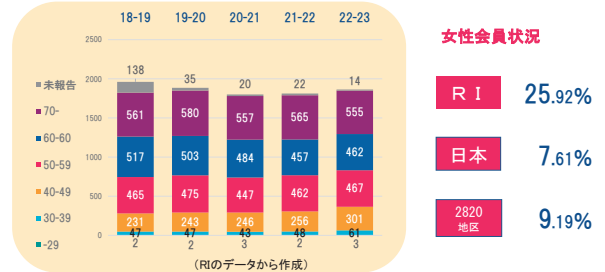
### 会員・クラブの視点

1. クラブに在籍する理由、退会する理由は？
2. 会員の多様性・職業分類のバランスは？
3. クラブのコミュニケーションツールは？
4. クラブの存続性、革新性、柔軟性は？

### 地域社会の視点

1. 地域社会におけるクラブの認知度・イメージは？
2. 地域社会の状況(人口・年齢・性別・職業)と会員構成とを比較して、違いがあるか。

### 第2820地区 年齢構成・女性会員の傾向



### 第2章 ビジョンを描く

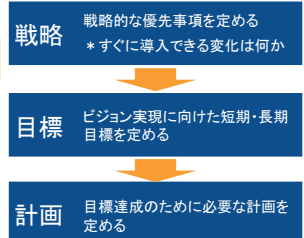
クラブの3~5年後に「こうありたいと望む姿」を思い描いてみましょう。

1. どんなクラブにしたいか
2. そのためにどのように行動するか

### どんなクラブにしたいか、どう行動するか

検討するためのヒント:

1. クラブの強みや得意とすることは何か。それをどう生かせるか。
2. クラブの弱みや不得意とすることは何か。それをどう補うか
3. 地域に一番知らせたい活動は何か。



### 第3章 入会の魅力を高める

新規入会を促進しましょう。

- ① 入会候補者を見つける
- ② 入会候補者へのアプローチ
- ③ 制度の再検討

### 入会候補者を見つける

新規会員はどこから？

- 若手会員が所属した各種団体から
- ローターアクトから
- 会員の子弟、関連企業から
- 新入会員の関係者から
- 夫婦でロータリー！
- 家族(父+娘や孫)でロータリー！

## 入会候補者へのアプローチ 【戦術】

どうやってアプローチするか？

- ・ 義理人情だけでは・・・
- ・ 候補者の価値観を尊重
- ・ 候補者の人生充実のために勧誘
- ・ 奉仕活動の見える化
  - ・ 広報活動の活性化
  - ・ SNS等のIT媒体を使ってロータリー紹介
  - ・ ロータリー広報セミナーの開催
- ・ 2人(複数)で入会キャンペーン

## 制度の再検討

入会しやすくするためのクラブ制度の再検討

- ・ 入会金の免除・会費の減額
- ・ 出席規定の緩和等
- ・ 衛星クラブの創設

- ・ 8名の会員で設立できる
- ・ 例会の開催方法を柔軟に設定できる
- ・ クラブ会費の金額を柔軟に設定できる

これまで入会しにくかった方々にも入会の可能性が！

## 制度の再検討

入会しやすくするためのクラブ制度の再検討

- ・ 入会金の免除・会費の減額
- ・ 出席規定の緩和等
- ・ 衛星クラブの創設

## 大切なこと

### 会員増強は全員の責務

みんなでやる  
決して人任せにはしない  
一部の人に頼らない

## 入会理由

### 奉仕活動

- ・ 社会奉仕に関心があった
- ・ 国際奉仕、国際交流に関心があった
- ・ 青少年への指導、支援に関心があった

### 親睦

- ・ 社交、親睦のため
- ・ ネットワークづくりのため

### 自己研鑽

- ・ 人間的成長のため
- ・ リーダーシップ、専門的職業人としての能力開発

### その他

- ・ 家族代々がロータリアン
- ・ 地位、名誉のため

## 退会の理由 (R I 例示)

### 費用・時間の負担

- ・ スケジュールが合わない
- ・ 費用がかかる

### クラブ環境

- ・ 楽しくない
- ・ 意欲が感じられない
- ・ 関心のあるプログラムや活動を施していない
- ・ 十分な奉仕活動やリーダーシップ
- ・ 発揮の機会を提供していない
- ・ 入会時の期待と違っていた

### 費用・時間の負担

- ・ 入会時に約束した事が果たされていない
- ・ 活動がマンネリになった
- ・ 楽しくない

## 続ける理由

### 奉仕活動

- ・ 奉仕活動ができる

### 親睦活動

- ・ 生涯の友人・仲間ができる
- ・ 心からの親睦が得られる
- ・ 異業種交流ができる
- ・ 例会が楽しい

### 自己研鑽

- ・ 自己研鑽と学習・成長の機会が得られる

## 会員の退会を防ぐ手段・方法 ①

### 一般的な予防策

- ・ ロータリー活動が有意義と思えるような奉仕活動の活性化
- ・ 例会の工夫、オンライン例会の導入など
- ・ 会員がクラブとどのように関わりたいのかを見極め会員の居心地のよい場所をつくる
- ・ クラブの魅力を伝える
- ・ お互いの立場を理解し尊敬しあう
- ・ 会員同士の繋がりをもち
- ・ 過度な上下関係の緩和

## 会員の退会を防ぐ手段・方法 ②

### 情報収集

- ・ 入会3年以内の会員の出席率をチェックする
- ・ 会長、幹事、親しい友人からの早めの情報収集

### 退会の恐れのある会員へのアプローチ

- ・ 休みがちな会員に声掛けをし、クラブ・例会の情報を伝える
- ・ メンターをつける
- ・ 人間関係の改善
- ・ 退会しそうな会員の場合面談等により回避する

## 会員の退会を防ぐ手段・方法 ③【年代別】

### 新会員

入会後、クラブに慣れるまできめ細かいケアが必要

- ・ クラブに関する情報提供  
入会時オリエンテーション  
日本事務局のRi資料
- ・ 例会・イベントの情報提供
- ・ 役目と本人にあったプロジェクトに参加
- ・ 同好会・勉強会・飲み会

### 3～10年目の会員

だんだん面白くなる  
深掘り？働き？  
退職？意見対立

- 役職が楽しければ、面倒なこと自分でする
- ・ クラブの指導的役割
  - ・ 地区のセミナー
  - ・ RLI、地区の委員

## 会員の退会を防ぐための手段・方法③【年代別】

10年以上の  
ベテラン会員

運営に不満、関心がない、  
おもしろくない、家族の事情

- **クラブ委員長で再チャレンジ**
- 地区の委員会
- 同好会を主催
- 年会費の変更

## 第5章 地区の会員増強

2023-24 大久保ガバナー年度

1. クラブづくりのお手伝い
2. 地区の数値目標

## 2023-24年大久保ガバナー年度 会員増強維持 数値目標

会員数

【50名以上のクラブ】各クラブ純増2名  
【50名未満のクラブ】各クラブ純増1名  
**2025-26に 2000名回復**

女性会員の  
拡大

**2025-26に 15%達成**

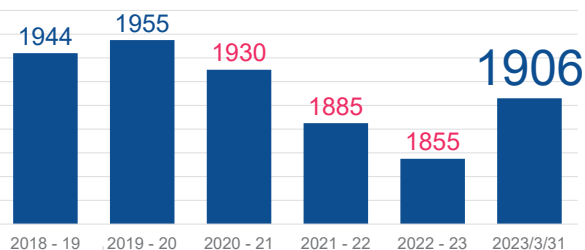


## 大切なこと

### 会員増強は全員の責務

みんなでやる  
決して人任せにはしない  
一部の人に頼らない

## 2018～現在の地区会員数の推移



ご清聴ありがとうございました。



卓話ありがとうございました

## 幹事報告／委員会報告

来賓紹介 小坂 博 会長



沼田 真一 幹事



### にこにこBOX

9/28 計52,000円 累計529,000円

### 土浦市より本の通帳寄贈の御礼状が届きました

謹啓 新涼の候 ますます御清祥のことと御慶び申し上げます。  
本市の市政運営及び教育行政につきましては、日頃からご理解、ご協力を賜わり深く感謝申し上げます。  
さて、この度は、市民の読書活動推進のため、本の通帳をご寄贈いただきまして厚くお礼申し上げます。  
ご寄贈いただきました本の通帳につきましては、今後、本の通帳サービスの対象者拡大のため活用させていただきたいと存じます。  
今後とも、よろしくご支援、ご協力を賜わりますようお願い申し上げます。  
まずは略儀ながら、書中をもって御礼申し上げます。

謹白

令和5年9月20日

土浦ロータリークラブ  
会長 小坂 博 様

土浦市長 安藤 真理子

### 来訪ロータリアン

和泉 好一様 (土浦南ロータリークラブ)  
鈴木 昌実様 (土浦学園ロータリークラブ)

### メイクアップ

9/28 石岡87RC事前訪問 菊池、鶴田  
10/1 奉仕プロジェクトリーグ セミナー 大塚、菊池、關本、中島(賢)  
10/3 土浦南RC事前訪問 鶴田、福田

### 出席報告

会員	欠席	出席	免除・欠席	出席率
49名	23名	25名	1名	52.08

### 例会予告

10/12 会長挨拶 各種お祝い ロータリーの友の紹介

10月のロータリーレートは149円です。