

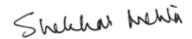
Rotary TSUCHIURA WEEKLY REPORT

2021年~2022年度 国際ロータリーのテーマ



奉仕しよう みんなの人生を豊かにするために

2021~22年度 国際ロータリー会長 シェカール・メータ 氏



13話 宮城峡蒸留所



常磐道が 2015 年に仙台まで開通した 折、とある会の委員長を務めておりまし た私は宮城峡蒸留所を訪れる計画を立 てました。ここは皆さまご存じのニッカウ ヰスキー創業者の竹鶴氏が余市蒸留所 に次いで立ち上げたものです。ここでは 見学コースを糖化、発酵、蒸留、熟成 と順にまわり最後の試飲コーナー、売店 の所で衝撃を受けました。チェイサーと して出た「水」が信じられないほど美味 かったのです。かつて竹鶴氏がこの地を 選んだ理由が分かったような気がいたし ました。



シングルモルト宮城峡 アップルブラン デーウッドフィニッシュ Amazon 価格 32,000 円 リンゴで作られたブランデーの樽で最後 の熟成をした一本です。

11月はロータリー財団月間です。

2021~2022年度(第64期 鶴田年度)

- ●点 鐘
- ●ロータリーソング
- ●来賓紹介
- ●ビジター紹介
- ●幹事報告・委員会報告
- ●会 食
- ●米山奨学生 奨学金授与
- ●新会員卓話
- ●にこにこBOX報告
- ●出席報告
- ●点 鐘
- ●ロータリーソング

11月第4例会プログラム 11月25日(第3068回) 👊 13

会 長

四つのテスト

会 長

親睦活動委員会

米山記念委員会

高田 真光会員

S.A.A

出席委員会

会 長

我らの生業

RI(国際ロータリー)の創立:1905(明治38) 日本のロータリー創立:1920(大正9)

RI第2820地区 茨城県

RI(国際ロータリー)承認 日本国内247番

創 立 1958年2月14日(昭和33年)

土浦ロータリークラブ

姉妹クラブ RI第3520地区 台北陽明扶輪社 会長 鶴田 一郎 幹事 中島 腎一

承 認 1958年3月 7日(昭和33年) 事務局: 土浦市中央2-16-9(常陽銀行4F) TEL 029-822-1250 FAX 029-824-8830

URL http://www.tsuchiura-rc.org E-mail office@tsuchiura-rc.org

例会場:L'AUBE Kasumigaura 毎週木曜日 12:30~13:30

■ 米山功労者感謝状授与

米山記念奨学会より米山功労者感謝状が届きました。

()内 回数、敬称略

藤原 英彦 (12)

鈴木 亮(2)

臼田 恭士(1)

沼田 真一(1)

藤澤 昭彦(1)



出前卓話「元気なクラブづくりをお手伝い」

クラブ奉仕委員会 鈴木昌実様(つくば学園 RC)







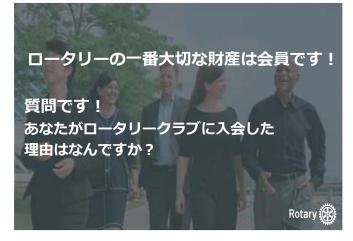
会員維持·增強「出前卓話」

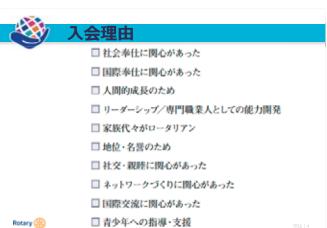
「元気なクラブづくりをお手伝い」□



国際ロータリー第2820地区 クラブ奉仕委員会











クラブ名	2,000年 期首会員数	解散年	解散時 会員数
常陸山方RC	27名	2011年 (31年間)	13名
常陸大宮RC	20名	2013年 (29年間)	7名
かすみがうらRC(紫峰)	14名	2015年 (18年間)	10名
藤代RC	23名	2016年 (20年間)	12名
稲敷RC(江戸崎)	22名	2017年 (23年間)	6名
潮来RC	53名	2020年 (51年間)	8名









会員増強 年度前にすべきこと

「クラブの現状をアセスメントする」

会員増強は自分のクラブの問題点を洗い出し、改善することから始まります。

「健康で活気あるクラブをつくる」

会員の満足度を高める。会員維持力を高める。会員増強の 重要性を理解してもらう。会員増強委員会の責務の遂行。 クラブ活性化のため、戦略計画の立案と実行。





Rotary (XX)

ポール・ハリス (1868-1947) ロータリーの創始者

- *ロータリーは時代の変化と共に 常に変わって行かなければなら ない
- *クラブに魅力がなければ会員は 退会して行く

TITLE | 11

クラブの健康チェック

分会員増強について

国際協議会のRI会長 シェカール・メータ氏 「会員増強チャレンジ宣言」

Rotary (XX)



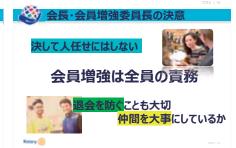
120万人 → 130万人 「Each One、Bring One」 みんなが一人を入会させよう

Retary (()



2021-22年新井ガバナー年度 数値目標

1. 会員数
2000名回復(各RC純増2名以上)
2. 女性比率
10 % (現状: 8.2%)
15%(2023-2024に15%達成)
3. My ROTARY登録率 65 % (現状: 60.0%)
4. ロータリークラブ・セントラルの活用
100 % (全クラブ)
5. ロータリー賞
55全クラブ



クラブが直面している課題 (会員について) ①会員の減少 リモート研会についていけない ②会員の減少 コロナ構でボランティアところではない ③会員候補者不在 必須に鑑力ある企業の 減少



③会員に対する 研修不足 My ROTARY登録の低さ ④公共イメージ・ 認知度の低さ 表域海岸美化プロジェクト

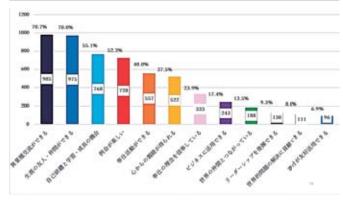


③自己研鑚と学習・ 成長の機会 ④例会が楽しい

が出来る

3

会員がロータリーを続ける理由はなんですか?



会員はなぜ退会するのでしょうか?

辞めていった仲間の会員に訊いたことがありますか?



30% 費用や時間の 負担



23% クラブ環境



19% 期待と違っていた 魅力ない

🍪 退会の理由 (RI例示)

- •関心のあるプログラムや活動を実施していない
- •クラブが十分な<u>奉仕活動</u>や<u>リーダーシップ発揮の</u> 機会を提供していない
- •クラブが楽しくないか、意義が感じられない
- •活動がマンネリになった
- •例会と個人のスケジュールが合わない
- •入会時の<u>期待</u>と違う
- •入会時に<u>クラブが約束した事</u>が果たされていない

会

会員の維持も大切

「どれだけ多数の会員を入会させたか」

だけでなく、、、



「どれだけ多数の会員を維持したか」

も重要。

Rotary 🛞



会員維持力を高める(退会防止)

退会防止のために有効だと思われる手段・方法とは?

- ・休みがちな会員に声掛けとクラブ・例会の情報を伝える ・会長・幹事・親しい友人からの早めの情報収集 ・メンターをつける ・人間関係の改善

- ・ロータリー活動が有意義と思えるような奉仕活動の活性化

- ・退会しそうな欠席の場合面談等により回避する
- 過度な上下関係の緩和
- ・例会の工夫、オンライン例会の導入など ・会員同士の繋がりをもつ
- 会員がクラブとどのように関わりたいのかを見極め会員の居心地のよい場所 をつくる



会員維持の年次別対

【新会員】入会後(クラブに慣れるまできめ細かいケアが必要) 入会時のオリエンテーション/日本事務局のRI資料/役目と本人 にあったプロジェクトに参加/同好会/勉強会/飲み会

【3-10年】

だんだん面白くなる⇔派閥?飽き?退職?意見対立 役職が楽しければ、面倒なことも自分でやる→クラブの指導的役割 地区のセミナー・RLI・地区の委員

【10年以上(ベテラン)】

運営に不満、関心がない、おもしろくない、家族の事情、→ クラブ委員長で再チャレンジ/地区の委員会/同好会を主催/ 年会費の変更



今年度の会員増強はどうしますか?

2020-2021年度水戸RCの内藤会長は20名入会の12名退会、純増8名を達成



Rotary 🛞

🚧 ロータリーの一番大切な財産は会員です

もう一度、いいます!

堅固な会員基盤があれば、

クラブに活気がもたらされ、

クラブの存在感が高まり、



地域社会でのロータリーの奉仕力がさらに高まります。

人が集まらないクラブの特徴

- □毎年なんとなく会員増強している。
- □会員増強の目標は、いつも純増1~2名。
- □会長・会員増強委員長がなんとなく声掛け。
- □新しい会員にロータリーを教えない。
- □若い会員が例会や懇親会で肩身が狭い。
- □ホームページやリーフレットがない。
- □毎年同じ様な活動・クラブの方向性がない。

Rotary 🛞

Rotary 🛞

元気なクラブつくり

クラブを元気にしよう

会員増強

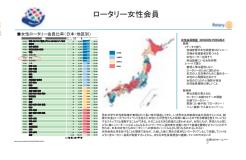
地区は早期に2,000名の会員数を回復する

地区内全クラブが純増2名を達成する

Rotary 🙊







若手会員が増員している クラブ

「若手会員中心」にした増強を推進している

- ·若手会員が所属した他各種団体(JC、商工会議所 青 年部等)との交流を深めてロータリーを知ってもらう
- ・新会員のステークホルダー、ネットワークを活用する
- ·ローターアクトからロータリークラブへの移行
- ・会員の子弟や、関連企業から入会を促進
- ·SNS等のIT媒体を使ったロータリーの紹介のアップ



具体的行動

仕事との話はなぜタブー視

- 事業人の集まりであれば、経済、事業の話は当然
- 相互扶助というロータリーの草創期の原点に戻る
- 親睦によって仲間づくりができ、共に奉仕活動をすることによっ て感動を共有し、人となりを理解し信頼関係が生まれ、ビジ ネスチャンスが生じる
- また奉仕を通じて自分の職業を高めることができる (ロータリーの目的のところを良く見てください)

小規模クラブの活性化(笠間ロータリクラブ) ~クラブ創立60周年に**存亡の危機に直面**~ 全会員一人一人が「本気になった」 JCのOBを中心に、候補者の家庭や職場を訪問し勧誘を続けた 結果、有力なOB2名とPGの子息入会⇒直ちに会員増強委員長に就任 期首会員 2017-18年度 会員12名 (純増△4名) 2018-19年度 会員 9名 (純増△3名) 2019-20年度 会員 8名 (純増△1名) 2020-21年度 会員 8名 (純増 0名) クラブの成長を目指して高い目標設定「純増4名」とした。 2021年7月1日現在12名(純増 4名)







- ・衛星クラブは潜在的クラブ
- ・衛星クラブ会員はスポンサークラブ会員でもある
- ・設立には8名の会員が必要
- ・独自のクラブ細則を制定し、例会日・時間、会場、 年会費を決定
- 衛星クラブである期間を制限しない
- 新世代の入会を促すために

第2820地区の衛星クラブ

古河東ゆきはな(古河東RC) 2016年12月:入会者10名 鹿島臨海令和 (鹿島臨海RC) 2019年 6月:入会者14名 下館さくら (下館RC) 2019年12月: 入会者 8名

「ロータリーへのお誘い」 (新会員勧誘用の広報誌) ロータリー師 u-タテーの何会をはじめとする会会、ままざまな活動などを、会員候補者や何会員に知ってももうための広報誌、1面定額150円+消費税 (汎料別)Rotary (%)

Rotary 🛞











"ロータリーの友"& "ロータリークラブに入ろう"愛読の勧め



RI標準クラブ細則: 21.020.11.「機関雑誌の購読義務」章典51.020. 「ロータリー地域雑誌」 カ1953年1月号が日本の地区が二つに分割されることをきっかけに発刊された。 →1972年1月号から「縦組み」「横組み」「構成。 →1800年7月号より「公式雑誌」として認められる。 →2016年7月号より「A4版」に規格変更。



益々のご発展をお祈りいたします

ご清聴ありがとうございました



卓話ありがとうございました

11/4 新井和雄ガバナー公式訪問の集合写真ができました



((1,新井和雄ガバナー公式訪問 土浦ロータリークラブ 令和3年11月4日(木) L'AUBE(ローブ)に於いて

来訪ロータリアン

クラブ奉仕委員会 鈴木昌実 様(つくば学園RC)

私の好きなメロディ

終わりなき旅 (MR.CHILDREN)

大塚芳行君

にこにこBOX

11/18 計46,000円

累計832,000円



出席報告

会 員	欠 席	出席	免除·欠席	出席率
54名	21名	31名	2名	59.61

寄付金報告「ロータリー財団寄付」

累計7/1~11/11 752,400円

例会予告

12月2日 理事会 年次総会 会長挨拶 誕生祝 結婚記念祝 入会記念祝 「ロータリの友」紹介 「私の好きなメロディー」福田雅典